ESSCA ÉCOLE DE MANAGEMENT
ANGERS • PARIS • BUDAPEST • SHANGHAI

CALENDRIER

SESSIONS INTER-ENTREPRISES 2010/2011

→ **www.essca.fr**
rubrique « **Entreprise** »

	LIEU	2010			2011									
MANAGEMENT DES HOMMES ET DES ÉQUIPES		OCT.	NOV.	DEC.	JANV.	FEV.	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	SEPT.	OCT.	NOV.	DÉC.
Manager et motiver ses équipes - J1 & J2	ANGERS		15 - 16			17 - 18							14 - 15	
	PARIS				17 - 18						19 - 20			
Manager et motiver ses équipes - J3 & J4	ANGERS			9 - 10			17 - 18							12 - 13
	PARIS					3 - 4						17 - 18		
Développer son leadership	LA BAULE									20 - 21 - 22				
	PARIS													5 - 6 - 7
Manager en transversal	ANGERS					10 - 11								
	PARIS						24 - 25							
Manager à distance	PARIS									30 juin → 1er juillet				
Manager une équipe de managers	PARIS									9 - 10		10 - 11		
Gérer son temps efficacement	ANGERS		25 - 26						5 - 6					
	PARIS						30 - 31				29 - 30			
Gérer son stress positivement	ANGERS						14 - 15							
	PARIS				20 - 21									
COMMUNICATION		OCT.	NOV.	DEC.	JANV.	FEV.	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	SEPT.	OCT.	NOV.	DÉC.
Conduire efficacement une réunion	ANGERS		15 - 16				7 - 8							
	PARIS									6 - 7			21 - 22	
Résoudre les conflits	PARIS									16 - 17				
Communiquer et convaincre	ANGERS			1er - 2				14 - 15						
	PARIS								26 - 27					
S'affirmer pour développer des relations professionnelles efficaces	ANGERS						3 - 4							
	PARIS								5 - 6			6 - 7		
MANAGER LES PROJETS		OCT.	NOV.	DEC.	JANV.	FEV.	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	SEPT.	OCT.	NOV.	DÉC.
Manager un projet	ANGERS	5 - 6							19 - 20					
	PARIS						17 - 18							
MARKETING		OCT.	NOV.	DEC.	JANV.	FEV.	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	SEPT.	OCT.	NOV.	DÉC.
Web marketing et communication - Niveau 1	ANGERS	18 - 19								6 - 7				8 - 9
	PARIS							4 - 5					28 - 29	
Web marketing et communication - Niveau 2	PARIS					22 - 23				27 - 28				
Communiquer via les réseaux sociaux	PARIS										26 - 27			
Construire un e-mailing percutant	ANGERS						31 mars → 1er avril						17 - 18	
	PARIS									20 - 21				
RELATION CLIENT		OCT.	NOV.	DEC.	JANV.	FEV.	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	SEPT.	OCT.	NOV.	DÉC.
Perfectionner ses techniques de négociation	ANGERS						11 - 12							
	PARIS								19 - 20					
Prendre les rendez-vous avec efficacité	PARIS								26 - 27		15 - 16			
Optimiser la relation client au téléphone	ANGERS									13 - 14				
	PARIS					10 - 11						13 - 14		
FINANCE, DROIT, GESTION		OCT.	NOV.	DEC.	JANV.	FEV.	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	SEPT.	OCT.	NOV.	DÉC.
Finance pour non financier - Niveau 1	ANGERS							7 - 8				6 - 7		
	PARIS						10 - 11						17 - 18	
Finance pour non financier - Niveau 2	PARIS								30 - 31					12 - 13
ACHATS & LOGISTIQUE		OCT.	NOV.	DEC.	JANV.	FEV.	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	SEPT.	OCT.	NOV.	DÉC.
Réussir ses négociations en achats	ANGERS							21 - 22					17 - 18	
	PARIS						3 - 4							
MILLÉSIME 2011		OCT.	NOV.	DEC.	JANV.	FEV.	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	SEPT.	OCT.	NOV.	DÉC.
Management and Negotiation with China	PARIS								16 - 17					

CONTACT → **Nathalie NORI** - Chargée d'affaires - Formation entreprise
Tél. : 02 41 73 57 39
nathalie.nori@essca.fr

ANGERS - 1 rue Lakanal - BP 40348 - 49003 ANGERS CEDEX 01
PARIS - 55 quai Alphonse Le Gallo - 92513 BOULOGNE-BILLANCOURT CEDEX